



Dependendo do negócio que será montado, custo será baixo ou até zero

BONS NEGÓCIOS PARA MONTAR EM CASA

Freepik/Banco de Imagens

UTILIZAR A INTERNET PARA VENDER PRODUTOS OU SERVIÇOS PODE SER UMA SOLUÇÃO PARA LUCRAR EM TEMPOS DE INCERTEZAS

Da Redação

lidar com a crise atual e, consequentemente, com desemprego pode parecer uma tarefa difícil de superar. Entretanto, manter-se calmo e encontrar uma solução para esse momento são os primeiros passos para mudar essa realidade. Uma alternativa é utilizar a tecnologia a seu favor e ganhar dinheiro com negócios online, montados em casa mesmo.

Porém, é muito comum ter aquela dúvida sobre o primeiro passo para começar um empreendimento em casa. De acordo com a especialista em recursos humanos Ana Carolina Verdi, diretora da Cegente, o principal ponto é decidir qual o negócio, mas ela lembra que precisa ser algo que a pessoa goste. "Procure observar se você tem sinergia, se faz parte do seu propósito, se você entende do negócio, se faz sentido para você. Pois muitas vezes, em um momento como esse, de crise, de pandemia, de mudanças, de desespero, pensamos que temos que iniciar um negócio diferente e escolhemos qualquer coisa", explica.

A lista de possíveis negócios é vasta e muitos deles podem sobreviver à crise, além de contribuir com a economia familiar e até do País. De acordo com a especialista em empreendedorismo e fundadora da Franquear Consultoria, Milena Lidor, depois de definir o que vai vender, seja produtos ou serviços, é importante relacionar todas as despesas envolvidas para que a atividade seja possível, bem como estar preparado para a alta demanda. Caso haja necessi-

dade de estoque, é importante se programar para conseguir atender com excelência os clientes e todos os seus pedidos.

É possível iniciar um negócio em casa sem investir um valor alto ou até praticamente sem custo algum, segundo Milena. "Utilize o que você já tem dentro de casa, como é o caso de quem oferece reforço escolar. Imagine quantas crianças estão precisando desse serviço e vão precisar ainda mais depois desse tempo todo sem as escolas. Outra possibilidade que dá para começar com o que tem em casa são cursos, dos mais diversos possíveis. Identifique sua habilidade e ofereça isso pela internet. Milhares de pessoas não têm o conhecimento que você tem e podem se transformar em seus clientes", sugere.

Além disso, segundo a especialista em empreendedorismo, muitas lojas virtuais estão ajudando pessoas a trabalharem a partir de suas casas, utilizando o recurso de rede de relacionamentos para divulgar e vender o que quiser, desde produtos até serviços, como é o caso do Emporium da Beleza, com serviços de estética, e o Magazine Luiza, com produtos diversos.

Criar uma página nas principais redes sociais também contribuirá para a divulgação do seu produto ou serviço, justamente porque, devido à pandemia, todos estão ainda mais conectados e online. Utilizar todo o tempo livre para fazer cursos online também é uma forma de saber mais sobre o que você está proposto a fazer e poderá ajudar nessa empreitada.

(Colaborou Beatriz Moreira)

OPÇÕES DE NEGÓCIOS ONLINE

Alimentação: Este setor está mais em evidência, pois muitas pessoas estão utilizando serviços delivery. Há inúmeras possibilidades neste segmento, desde a produção de pães, marmitas, cardápio fitness, salgadinhos e muitos outros.

Mas, vale o alerta: atente-se a todas as normas de higiene e exigências legais

Artesanato: Se você sabe fazer algum tipo de confecção, poderá lucrar divulgando o serviço nas redes sociais, além de disponibilizar produtos para venda online

Costura e consertos: Nesta época de crise, muitas pessoas optam por consertar o que já têm como uma forma de evitar mais gastos. Caso você saiba costurar, pode oferecer os seus serviços e divulgá-los online. A habilidade também é valiosa para a confecção de máscaras, acessório que hoje é indispensável

Cursos e tutorias: É possível aproveitar suas habilidades e ensiná-las online. Pode ser qualquer coisa que tenha demanda, desde idiomas até organização de ambientes, maquiagem, culinária e artesanatos. Também é possível oferecer serviços como reforço escolar e tutorias online